BTS Technico-Commercial

PostÃ© par: formations-concours
Publiée le : 5/11/2008 14:06:41

Le BTS technico-commercial a pour objectif de former des commerciaux exerÃ§ant leurs activitÃ©s dans les entreprises industrielles ou de commerce de gros distribuant ou achetant des produits industriels. Il se caractÃ©rise donc par la mise en Å“uvre d'une double compÃ©tence :

- d'une part une connaissance des processus de fabrication et un savoir-faire technique.
- d'autre part une connaissance des mÃ©canismes Ã©conomiques et un savoir-faire commercial.

Il est accessible aux bacheliers STT comme STI. Le programme du BTS technico-commercial reflÃ¨te bien cette double compÃ©tence puisque le cursus se partage entre un enseignement industriel (dessin technique, systÃ¨me d'analyse, Ã©tude des automatismes, Ã©lectrotechniqueâ€¦) et un enseignement commercial (mercatique industrielle,, nÃ©gociation, techniques de gestionâ€¦). Ces deux pÃ´les sont complÃ©tÃ©s par un enseignement gÃ©nÃ©ral de culture gÃ©nÃ©rale, langue, Ã©conomie et droit.

Les Ã©tudiants rÃ©alisent chaque semaine des actions technico-commerciales en partenariat avec des entreprises et effectuent de 87 Ã 12 semaines de stage. A l'issue de sa formation le technicien supÃ©rieur peut postuler pour des emplois situÃ©s Ã l'intermÃ©diaire entre les services productifs et les services commerciaux de l'entreprise ou qui se situent en aval de la production entre l'entreprise cliente et ses fournisseurs